

MBA

EN DIRECTION D'ENTREPRISE

Certification professionnelle "Manager du développement commercial d'entreprise" reconnue par l'État niveau 7

L'objectif de la préparation au Titre certifié Manager du Développement Commercial d'Entreprise est de permettre l'élaboration de la stratégie commerciale, de développer et d'optimiser la relation client.

Le Manager du Développement Commercial d'Entreprise encadre, pilote l'activité et la performance commerciale de l'entreprise.

Il analyse les différents marchés afin de proposer des stratégies pertinentes et d'initier des projets innovants afin de développer de nouvelles opportunités de croissance.

SUIVI ET ÉVALUATION DE VOTRE FORMATION

- Évaluation tout au long de la formation : séquences pédagogiques basées sur des mises en situation, cours en face à face pédagogique, TD, entraînement aux épreuves de l'examen et e-learning (environ 10%)
- Suivi de la présence en formation par feuilles d'émargement
- Titre Certifié en cours de renouvellement auprès de France Compétences (Janvier 2025)



DURÉE ET RYTHME / 2 ANS

FORMATION EN ALTERNANCE
1 semaine par mois à l'école

MOYENS TECHNIQUES ET PÉDAGOGIQUES

- Salles équipées en matériel vidéo et informatique
- Les enseignements sont dispensés sous forme de séminaires
- Formateurs issus du monde professionnel avec une forte expérience d'animation pédagogique
- Challenge annonceur, Business Game inter-sections, Serious Game RSE
- Accès à nos plates-formes pédagogiques

LES MODALITÉS D'ADMISSION

Pré-requis :
Être titulaire d'un diplôme ou d'un titre de niveau 6 minimum (Bac+3).
Modalités d'accès : tests en ligne et entretien individuel
Coût en initial : 7 500 € TTC
Coût alternance : Gratuit pour les étudiants, prise en charge par les OPCO (coût selon secteur d'activité de l'entreprise)

LA PÉRIODE EN ENTREPRISE

La formation théorique est complétée par la présence constante en entreprise, sous la forme d'un contrat de professionnalisation, d'apprentissage ou d'un stage (85 jours ouvrés minimum) qui permet de mettre en application les capacités acquises en cours et de les confronter à la réalité du terrain.

MBA

EN DIRECTION D'ENTREPRISE

PROGRAMME & VALIDATION DE LA FORMATION

BLOC 1 : ELABORER DES STRATEGIES DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL ETHIQUES ET RESPONSABLES

•Veille stratégique •Diagnostic stratégique

BLOC 2 : CONDUIRE LE DEPLOIEMENT OPERATIONNEL DE LA STRATEGIE COMMERCIALE DURABLE

CONVENUE AVEC LA DIRECTION

•Plan d'action commercial •Suivi de la performance •Proposition de valeur •Prospection commerciale •Gestion des appels d'offres
•Gestion du portefeuille clients •Négociation commerciale •Anglais professionnel

BLOC 3 : PILOTER DES PROCESSUS ET UNE ACTIVITE COMMERCIALE PERFORMANTE, ETHIQUE ET RESPONSABLE

•Logigramme •Analyse de la performance du processus de commercialisation •Satisfaction clients •Pilotage de la performance commerciale

BLOC 4 : DIRIGER UNE EQUIPE ET ASSURER UN MANAGEMENT TRANSVERSE DES PARTENAIRES ASSOCIES AUX PROJETS DE DEVELOPPEMENT

•GEPP - Recrutement et formation des équipes •Entretien de recrutement •Management des équipes commerciales •Développement et animation du réseau de partenaires •Conduite du changement •Gestion des conflits Prévention des risques et gestion de crise

ACTIVITÉS COMPLÉMENTAIRES

•RSE •Expertise week : création d'entreprise •Affirmer son leadership •Anglais professionnel

Animations pédagogiques

- Challenge Annonceur
- Game of the Boss
- Serious Game RSE
- TOEIC

RÈGLEMENT DE L'EXAMEN NATIONAL

BLOC	ÉVALUATION	FORME	DURÉE
1	Projet développement commercial	Écrite + Oral	30 min
2	Mise en situation professionnelle	Écrite	6 h
	Jeu de rôle	Oral	30 min + 30 min
3	Mise en situation professionnelle	Écrite	4 h
	Jeu de rôle	Oral	30 min
4	Mise en situation professionnelle	Écrite	6 h
	Mise en situation professionnelle	Écrite	2h
	Jeu de rôle n°1	Oral	30 min + 30 min
	Jeu de rôle n°2	Oral	30 min + 30 min

Pour obtenir le titre il faut obtenir une note minimale de 10/20 à chaque épreuve certificative, à l'épreuve intégrative (SEP) et à chaque moyenne de bloc de compétences.

Les blocs de compétences peuvent être acquis indépendamment. Ce titre est également accessible par la voie de la VAE.

Contact :